

**FORMATO EUROPEO
PER IL CURRICULUM
VITAE**



INFORMAZIONI PERSONALI

Nome **DE BIASIO IGOR**
Indirizzo
Telefono
E-mail

Nazionalità Italiana
Data di nascita

ESPERIENZA LAVORATIVA

| | |
|--------------------------------------|--|
| Date | Gennaio 2022 - oggi |
| Datore di lavoro | Confindustria Radio Televisioni |
| Ruolo | <i>VICE PRESIDENTE</i> |
| Date | Luglio 2019 – oggi |
| Datore di lavoro | Arexpo SpA – via Cristina Belgioioso 171, 20157 Milano |
| Ruolo | <i>AMMINISTRATORE DELEGATO E CONSIGLIERE DI AMMINISTRAZIONE</i> |
| Principali mansioni e responsabilità | Arexpo è una società partecipata da MEF, Regione Lombardia, Comune di Milano, Fondazione Fiera Milano, Area Metropolitana Milano e Comune di Rho. Arexpo è proprietaria del sito di Expo2015 e, attraverso una partnership pubblico privata, sta rigenerando l'area, creando il Milano Innovation District, un distretto dell'innovazione focalizzato sui comparti Lifescience e Smart City, dove vivranno e lavoreranno oltre 70.000 persone, in grado di competere con i principali distretti dell'innovazione nel mondo. In qualità di amministratore delegato, ho la piena responsabilità dell'azienda, avendo tutte le deleghe operative. |
| Date | Luglio 2018 – oggi |
| Datore di lavoro | RAI SpA – Viale Mazzini, 14 – 00195 Roma |
| Ruolo | <i>CONSIGLIERE DI AMMINISTRAZIONE</i> |
| Date | Febbraio 2019 – Giugno 2019 |
| Datore di lavoro | RAI COM SpA – Via Umberto Novaro, 18 00195 Roma |
| Ruolo | <i>CONSIGLIERE DI AMMINISTRAZIONE</i> |
| Date | Gennaio 2017 – Luglio 2019 |
| Datore di lavoro | MOLESKINE Srl – Viale Piceno, 17 – 20900 Monza |
| Ruolo | <i>Multinazionale leader mondiale, brand iconico nel settore Paper / Fashion WHOLESALE DIRECTOR EUROPA, MEDIO ORIENTE E AFRICA</i> |
| Date | Luglio 2010 – Gennaio 2017 |
| Datore di lavoro | PHILIPS LIGHTING Spa – Via Casati, 23 – 20900 Monza |
| Ultimo ruolo | <i>Multinazionale leader mondiale nel mercato dell'illuminazione SALES MANAGER CONSUMER ITALIA, ISRAELE, GRECIA, MALTA e CIPRO</i> |

| | |
|------------------|--|
| Date | Aprile 2004 – Giugno 2010 |
| Datore di lavoro | GfK RETAIL AND TECHNOLOGY – Via Vigna, 6 – Milano <i>Multinazionale leader tra gli istituti di ricerche di mercato e consulenza strategica</i> |
| Ultimo ruolo | GROUP ACCOUNT MANAGER |
| Date | Luglio 2001 – Marzo 2004 |
| Datore di lavoro | EUROBUSINESS Srl – Centro Direzionale Colleoni –Agrate Brianza- (Mi) Software House |
| Ultimo Ruolo | ACCOUNT EXECUTIVE |

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

| | |
|-------------------------------------|---|
| Date | 2021 |
| Istituto di istruzione o formazione | IMD Ho concluso con successo il corso di specializzazione post-laurea: “Business Finance Program” |
| Date | 2018-2019 |
| Istituto di istruzione o formazione | MIP Politecnico di Milano Ho concluso con successo il corso di specializzazione post-laurea: “Design Thinking” |
| Date | 2007 |
| Istituto di istruzione o formazione | SDA Bocconi - Milano Ho concluso con successo il corso annuale di specializzazione post-laurea: “Marketing” |
| Date | 2002 |
| Istituto di istruzione o formazione | Università Cattolica di Milano Ho concluso con successo il corso annuale di specializzazione post-laurea: “Marketing ed Economia Digitale” |
| Date | 1997-2001 |
| Istituto di istruzione o formazione | Università Cattolica di Milano Ho conseguito la Laurea in Scienze Politiche – Indirizzo Internazionale Voto: 110/110 |

CAPACITÀ E COMPETENZE PERSONALI

| | |
|-------------------------------|------------------------------|
| PRIMA LINGUA | ITALIANO |
| ALTRE LINGUE | |
| Capacità di lettura | INGLESE ECCELLENTE |
| Capacità di scrittura | ECCELLENTE |
| Capacità di espressione orale | ECCELLENTE |
| Capacità di lettura | SPAGNOLO BUONA |
| Capacità di scrittura | ELEMENTARE |
| Capacità di espressione orale | ELEMENTARE |

CAPACITÀ E COMPETENZE
RELAZIONALI E ORGANIZZATIVE

Sono un dirigente d'azienda con esperienza internazionale di successo sviluppata in oltre 15 anni di lavoro in aziende leader mondiali nei propri settori di business: Media, Real Estate, Tech, Luxury e Lifestyle.

Grazie alle mie esperienze ho sviluppato i seguenti punti di forza:

- People management
- Sales & Marketing management
- New business / new channels development
- Profit oriented thinking
- Strategic & out-of-the-box thinking
- Operational excellence management
- Negotiation
- P&L management

Costanza, dedizione, innovazione e team building sono le caratteristiche che mi contraddistinguono.

CAPACITÀ E COMPETENZE
TECNICHE

Eccellente conoscenza degli strumenti Microsoft Office e degli strumenti SEO and SEA

PATENTE

Patente di guida B

ULTERIORI INFORMAZIONI

Università LUISS Guido Carli – Luiss School of Government

Co-direttore del Corso di Perfezionamento Universitario Executive “Governare e Sviluppo del territorio: la partnership pubblico-privato” – Febbraio 2022 / Giugno 2022

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali presenti nel cv ai sensi dell'art. 13 del Decreto Legislativo 30 giugno 2003, n. 196 “Codice in materia di protezione dei dati personali” e dell'art. 13 del GDPR (Regolamento UE 2016/679).